

# АРХИТЕКТУРА ПРОГРАММЫ КАЛИНИНГРАД 28-30.10.21

## 28 ОКТЯБРЯ

19.00 – 22.00

ЗАЕЗД УЧАСТНИКОВ

**WELCOME-УЖИН** для участников мероприятия (закрытое мероприятие для членов РУССОФТ)  
Терраса отеля Mercure 4\*

## 29 ОКТЯБРЯ

10.00 – 11.15

### **ТРЕК 1 СЕРВИСНОЕ ПО И ПОИСК НОВЫХ КЛИЕНТОВ**

*Руководители сервисных компаний часто любят повторять, что клиентов хватит на всех. А так ли это? И можно ли рассчитывать на это в будущем?*

*Как выстраивается процесс продаж в сервисных компаниях? Что такое лидогенерация и зачем она нужна? Можно ли продавать сервисный продукт массово? Или это работа топ-менеджмента? Как наращивать компетенции в конкретных отраслях и развивать их, увеличивая количество клиентов в той или иной отрасли?*

### **ТРЕК 2 PRESALE ПРОДУКТОВЫХ КОМПАНИЙ**

*Правильно организованный пресейл – это почти полдела. По данным Harvard Business Review, компании, которые уделяют особое внимание предпродажным процедурам, достигают Win Rate (закрытий сделок) на уровне 40-50% при продаже новым клиентам.*

*Какие этапы в цикле сделки в зоне ответственности presale? Может ли пресейл помешать сейлу? Кто рулит проектом? Когда пора выделять presale команду в компании? Об этом и поговорим.*

# АРХИТЕКТУРА ПРОГРАММЫ КАЛИНИНГРАД 28-30.10.21

	<p>Об этом в рамках панельной дискуссии поговорят руководители сервисных компаний.</p> <p><b>Модератор:</b> <b>Валентин Макаров, президент, НП РУССОФТ</b></p> <p><b>Спикеры:</b> <b>Вячеслав Ванюлин, CEO, Auriga</b> <b>Александр Егоров, CEO, REKSOFT</b> <b>Александр Калинин, CEO, Sibedge</b> <b>Виктор Синенко, СТО, RTSoff</b></p>	<p><b>Модератор: Мария Рукавишникова, CEO, GETMOBIT</b></p> <p><b>Спикеры:</b> <b>Елена Коскур-Оглы, директор отдела пресейл, Nexign</b> <b>Анатолий Курюмов, CEO, Ракета</b> <b>Лев Матвеев, председатель Совета директоров, SearchInform</b></p>
11.30 – 12.45	<p><b>ТРЕК 1</b> <b>ВСЕ ИНСТРУМЕНТЫ ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТА.</b></p> <p>В рамках ЦИПР мы говорили об инструментах поддержки экспорта. Оказалось, что далеко не все компании понимают, какие инструменты есть в их арсенале. Как работать с институтами поддержки и Торгпредствами, как правильно выстраивать стратегию экспортного продвижения в разных странах, планировать бюджет, как быстро и каких результатов ждать?</p>	<p><b>ТРЕК 2</b> <b>ВЕНДОР V/S ИНТЕГРАТОР. KEYNOTE ЭФФЕКТИВНОГО ПАРТНЕРСТВА</b></p> <p>Многие инновационные компании выходят на рынок и работают с клиентами через интеграторов и технологических партнеров. С одной, стороны, это упрощает работу по выходу на новых клиентов, с другой стороны, предполагает выстраивание доверительных отношений с партнером-интегратором. На сессии вендоры обсудят с интеграторами и дистрибьюторами правила эффективного партнерского взаимодействия.</p>

# АРХИТЕКТУРА ПРОГРАММЫ КАЛИНИНГРАД 28-30.10.21

	<p><b>Модератор:</b> Владимир Литошенко, SVP, FLS</p> <p><b>Спикеры:</b> Анна Антонова, директор по внешним связям, НП РУССОФТ Дмитрий Комиссаров, CEO, МойОфис Алексей Мудраков, руководитель направления IT, АО «РЭЦ» Максим Нартов, директор по развитию бизнеса, Nexign Василий Овчинников, советник генерального директора, РФРИТ Сергей Ожегов, CEO, SearchInform</p>	<p><b>Модератор:</b> Валентин Макаров, президент, НП РУССОФТ</p> <p><b>Спикеры:</b> Екатерина Маликова, CEO, ГенезисБлок Мария Рукавишникова, CEO, GETMOBIT Сергей Соловьев, CEO, ICL Soft Анатолий Суркис, президент, Digital Design Представитель SoffLine (на согласовании) Представитель OCS</p>
13.45 – 15.15	<p>ПЛЕНАРНОЕ ЗАСЕДАНИЕ ЦИФРОВАЯ ТРАНСФОРМАЦИЯ КАЛИНИНГРАДСКОЙ ОБЛАСТИ. ВОЗМОЖНОСТИ ДЛЯ РАЗВИТИЯ IT-КЛАСТЕРА В РЕГИОНЕ</p> <p><b>Модератор:</b> Валентин Макаров, президент, НП РУССОФТ</p> <p><b>Спикеры:</b> Антон Алиханов, Губернатор Калининградской области Александр Егоров, генеральный директор, Reksoft</p>	

# АРХИТЕКТУРА ПРОГРАММЫ КАЛИНИНГРАД 28-30.10.21

	<p><b>Дмитрий Комиссаров, генеральный директор, МойОфис</b> <b>Александр Павлов, генеральный директор, РФРИТ</b> <b>Максим Паршин, заместитель министра Минцифры России (на согласовании)</b> <b>Вадим Рыскаль, министр цифровых технологий и связи Калининградской области</b> <b>Василий Шпак, заместитель министра Минпромторга России</b></p>
15.30 – 17.00	<p>ОТКРЫТАЯ ПАНЕЛЬ РФРИТ и МИНПРОМТОРГА: ПОДДЕРЖКА ЦИФРОВОЙ ТРАНСФОРМАЦИИ МСП</p> <p><i>До 2024 года предусмотрено 7 млрд рублей на цифровизацию малого и среднего бизнеса. В мае 2021 года Правительство России объявило о запуске конкурсного отбора проектов по внедрению российских решений в сфере ИТ в рамках федерального проекта «Цифровые технологии» нацпрограммы «Цифровая экономика Российской Федерации».</i></p> <p><i>Как пройти этот отбор с минимальной потерей времени и усилий? Все ли прозрачно в предоставлении документации? На каких условиях и все ли компании смогут воспользоваться этой мерой?</i></p> <p><i>Мы пригласили <b>генерального директора РФРИТ Александра Павлова и зам.министра Минпромторга Василия Шпака</b> приехать и рассказать руководителям ИТ-компаний, как воспользоваться мерами поддержки руководимых ими организаций. А также лайфхаки от тех, кто попытался.</i></p>
17.10 – 19.30 (18.10 – 20.30 МСК)	<p><b>ЕЖЕГОДНОЕ ОБЩЕЕ СОБРАНИЕ РУССОФТ 2021</b></p> <p><b>ПО ОКОНЧАНИИ - ФУРШЕТ ДЛЯ УЧАСТНИКОВ СОБРАНИЯ</b></p>

# АРХИТЕКТУРА ПРОГРАММЫ КАЛИНИНГРАД 28-30.10.21

**30 ОКТЯБРЯ**

11.00 – 17.00

**ЭКСПЕРТИЗА ПРОГРАММЫ**